МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РФ ФИЛИАЛ ФЕДЕРАЛЬНОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТНОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «СОЧИНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

в г. Анапе Краснодарского края

Среднее профессиональное образование





РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ (ПО ПРОФИЛЮ СПЕЦИАЛЬНОСТИ) ПП.04

ПМ.4 ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОДАЖ ГОСТИНИЧНОГО ПРОДУКТА

Наименование специальности

43.02.11 Гостиничный сервис

Рабочая программа производственной практики (по профилю специальности) разработана на основе Федерального государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования по специальности 43.02.11 Гостиничный сервис.

Организация-разработчик:

Организация-разработчик:

Филиал ФГБОУ ВО «Сочинский государственный университет» в городе Анапе Краснодарского края.

Разработчик:

Мелконян Наринэ Рудольфовна – преподаватель ФГБОУ ВО «Сочинский государственный университет» филиал в городе Анапа Краснодарского края

Рабочая программа производственной практики (по профилю специальности) рассмотрена и одобрена на заседании цикловой методической комиссии дисциплин гуманитарного профиля, социально-культурного сервиса и туризма.

Утверждена «<u>31</u>» <u>08</u> <u>2020 г.</u> Протокол № 01

Председатель цикловой методической комиссии

СОДЕРЖАНИЕ

1. ПАСПОРТ	ПРОГРАММЫ	ПРОИЗВОД	СТВЕННОЙ	ПРАКТИКИ	(ПО
ПРОФИЛЮ СПЕЦ	[ИАЛЬНОСТИ]				4
2. РЕЗУЛЬТАТЬ	и производс	ТВЕННОЙ	ПРАКТИКИ	(ПО ПРОФ	ОИЛЮ
СПЕЦИАЛЬНОСТ	ТИ)	• • • • • • • • • • • • • • • • • • • •			6
3. СТРУКТУРА	И СОДЕРЖАНИ	Е ПРОИЗВО	ОДСТВЕННОЙ	ПРАКТИКИ	ОП) І
ПРОФИЛЮ СПЕЦ	[ИАЛЬНОСТИ]				7
4. УСЛОВИЯ С	ОРГАНИЗАЦИИ	И ПРОВЕ	ДЕНИЯ ПРО	ИЗВОДСТВЕ	ННОЙ
ПРАКТИКИ (ПО Г	ІРОФИЛЮ СПЕL	ЦИАЛЬНОСТ	ТИ)		11
5. КОНТРОЛЬ И	ОЦЕНКА РЕЗУЛ	ЬТАТОВ ПР	ОИЗВОДСТВЕ	ННОЙ ПРАК	ТИКИ
(ПО ПРОФИЛЮ С	ПЕЦИАЛЬНОСТ	Ή)			14

1. ПАСПОРТ ПРОГРАММЫ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ (ПО ПРОФИЛЮ СПЕЦИАЛЬНОСТИ)

1.1. Место производственной практики (по профилю специальности) в структуре программы подготовки специалистов среднего звена

Программа производственной практики (по профилю специальности) является частью программы подготовки специалистов среднего звена в соответствии с ФГОС СПО по специальности 43.02.11 Гостиничный сервис в части освоения основного вида деятельности: Продажи гостиничного продукта.

При реализации программы производственной практики (по профилю специальности) могут быть использованы различные образовательные технологии, в том числе элементы дистанционных образовательных технологий, электронного обучения.

1.2. Цели и задачи производственной практики (по профилю специальности)

С целью овладения указанным видом деятельности студент в ходе производственной практики должен:

иметь практический опыт:

- изучения и анализа потребностей потребителей гостиничного продукта, подбора соответствующего им гостиничного продукта;
- разработки практических рекомендаций по формированию спроса и стимулированию сбыта гостиничного продукта для различных целевых сегментов;
 - выявления конкурентоспособности гостиничного продукта и организации; участия в разработке комплекса маркетинга;

уметь:

- выявлять, анализировать и формировать спрос на гостиничные услуги;
- проводить сегментацию рынка;
- разрабатывать гостиничный продукт в соответствии с запросами потребителей, определять его характеристики и оптимальную номенклатуру услуг;
- оценивать эффективность сбытовой политики; выбирать средства распространения рекламы и определять их эффективность;
 - формулировать содержание рекламных материалов;
 - собирать и анализировать информацию о ценах;

знать:

- состояние и перспективы развития рынка гостиничных услуг;
- гостиничный продукт: характерные особенности, методы формирования;
- особенности жизненного цикла гостиничного продукта: этапы, маркетинговые мероприятия; потребности, удовлетворяемые гостиничным продуктом;
 - методы изучения и анализа предпочтений потребителя; потребителей

гостиничного продукта, особенности их поведения;

- последовательность маркетинговых мероприятий при освоении сегмента рынка и позиционировании гостиничного продукта;
 - формирование и управление номенклатурой услуг в гостинице;
 - особенности продаж номерного фонда и дополнительных услуг гостиницы;
- специфику ценовой политики гостиницы, факторы, влияющие на ее формирование, систему скидок и надбавок;
 - специфику рекламы услуг гостиниц и гостиничного продукта.
- **1.3.** Количество часов на производственную практику (по профилю специальности): всего 4 недели(144 часа).

2. РЕЗУЛЬТАТЫПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ (ПО ПРОФИЛЮ СПЕЦИАЛЬНОСТИ)

Результатом производственной практики (по профилю специальности) является освоение общих (ОК) компетенций:

Код	Наименование результатов практики
OK 1.	Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии,
	проявлять к ней устойчивый интерес.
OK 2.	Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и
	способы выполнения профессиональных задач, оценивать их
	эффективность и качество.
ОК 3.	Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за
	них ответственность.
ОК 4.	Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для
	эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и
	личностного развития.
OK 5.	Использовать информационно-коммуникационные технологии в
	профессиональной деятельности.
ОК 6.	Работать в коллективе и в команде, эффективно общаться с коллегами,
	руководством, потребителями.
OK 7.	Брать на себя ответственность за работу членов команды (подчиненных), за
	результат выполнения заданий.
ОК 8.	Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного
	развития, заниматься самообразованием, осознанно планировать
	повышение квалификации.
ОК 9.	Ориентироваться в условиях частой смены технологий в
	профессиональной деятельности.

профессиональных (ПК) компетенций:

Вид деятельности	Код	Наименование результатов практики
Продажи гостиничного	ПК 4.1.	Выявлять спрос на гостиничные услуги.
продукта	ПК 4.2.	Формировать спрос и стимулировать сбыт.
	ПК 4.3.	Оценивать конкурентоспособность оказываемых
		гостиничных услуг.
	ПК 4.4.	Принимать участие в разработке комплекса
		маркетинга.

3. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ (ПО ПРОФИЛЮ СПЕЦИАЛЬНОСТИ)

3.1. Тематический план

Коды формируемых	Наименование профессионального	Объем времени отводимый на
компетенций	модуля	практику (час., неделя)
ОК 1-9	Продажи гостиничного продукта	ПП.04 144 часа (4 недели)
ПК 4.1 4.4.		

3.2. Содержание практики

Вид деятельности	Виды работ	Содержание освоенного учебного материала, необходимого для выполнения видов работ	Наименование междисциплинарных курсов с указанием конкретных разделов (тем), обеспечивающих выполнение видов работ	Количество часов
Продажи гостиничного продукта	Выявлять спрос на гостиничные услуги	Состояние рынка гостиничных услуг Структура потребностей потребителей гостиничных услуг. Исследование потребителей с целью выявления спроса на гостиничные услуги. Этапы и правила проведения исследований рынка гостиничных услуг. Выбор методов исследования потребителей гостиничного продукта. Характеристика покупателей и процесс принятия решения о покупке гостиничных продуктов.	МДК 04.01 «Организация продаж гостиничного продукта» Тема 1. Характеристика рынка гостиничных услуг Тема 2. Особенности маркетинга гостиничных услуг Тема 3. Исследование рынка гостиничных услуг	36
Прода	Формировать спрос и стимулировать сбыт.	Основные средства формирования спроса и стимулирования сбыта Стимулирование спроса: понятие, цели, методы Специфика рекламы гостиничных услуг и продуктов. Характеристика средств распространения рекламы Организация и проведение рекламных кампаний.	МДК 04.01 «Организация продаж гостиничного продукта» Тема 3. Исследование рынка гостиничных услуг Тема 4. Разработка комплекса маркетинга в сфере гостиничного хозяйства	36

Оценивать конкурентоспособн	Конкурентоспособность гостиничных предприятий. Качество гостиничных услуг и категоризация гостиничных предприятий. Проблемы поддержания качества услуг и конкурентоспособности гостиницы. Стандарты качества. Управление	МДК 04.01 «Организация продаж гостиничного продукта» Тема 5. Конкурентоспособность гостиничных услуг	36
ость оказываемых гостиничных услуг.	качеством. Оценка конкурентоспособности гостиничных предприятий		
Принимать участие	предприятий. Основные элементы комплекса маркетинга: продукт, цена, сбыт, продвижение. Специфика использования комплекса маркетинга в гостиницах. Жизненный цикл гостиничных продуктов: этапы, маркетинговые мероприятия. Создание и ввод новых продуктов и услуг Способы продаж гостиничных услуг: прямые и косвенные Цена гостиничного продукта и услуги. Специфика ценовой политики гостиницы. Факторы, влияющие на	МДК 04.01 «Организация продаж гостиничного продукта» Тема 4. Разработка комплекса маркетинга в сфере гостиничного хозяйства	36
в разработке комплекса маркетинга.	формирование цен в гостиницах.		144
Итого			144

3.3. Методическое обеспечение образовательного процесса для обучения инвалидов

Условия организации и содержание обучения и контроля знаний инвалидов и обучающихся с ОВЗ по дисциплине «ПП.04. Производственная практика (по профилю специальности)», определяются программой практики, адаптированной при необходимости для обучения указанных обучающихся.

Организация обучения, текущей и промежуточной аттестации студентов-инвалидов и студентов с ОВЗ осуществляется с учетом особенностей психофизического развития, индивидуальных возможностей и состояния здоровья таких обучающихся.

Организация обучения, текущей и промежуточной аттестации студентов-инвалидов и студентов с ОВЗ осуществляется с учетом особенностей психофизического развития, индивидуальных возможностей и состояния здоровья таких обучающихся.

Исходя из психофизического развития и состояния здоровья студентов-инвалидов и студентов с ОВЗ, организуются занятия совместно с другими обучающимися в общих группах, используя социально-активные и рефлексивные методы обучения создания комфортного психологического климата в студенческой группе или, при соответствующем заявлении такого обучающегося, по индивидуальной программе, которая является модифицированным вариантом основной рабочей программы практики.

При этом содержание программы практики не изменяется. Изменяются, как правило, формы обучения и контроля знаний, образовательные технологии и дидактические материалы.

Обучение студентов-инвалидов и студентов с OB3 также может осуществляться индивидуально и/или с применением дистанционных технологий.

Дистанционное обучение обеспечивает возможность коммуникаций с преподавателем, а так же с другими обучаемыми посредством вебинаров (например, с использованием программы Skype), что способствует сплочению группы, направляет учебную группу на совместную работу, обсуждение, принятие группового решения.

В учебном процессе для повышения уровня восприятия и переработки учебной информации студентов-инвалидов и студентов с ОВЗ применяются мультимедийные и специализированные технические средства приема-передачи учебной информации в доступных формах для студентов с различными нарушениями, обеспечивается выпуск альтернативных форматов печатных материалов (крупный шрифт), электронных образовательных ресурсов в формах, адаптированных к ограничениям здоровья обучающихся, наличие необходимого материально-технического оснащения.

Аттестация по итогам производственной практики проводится с учетом (или на основании) результатов, подтвержденных документами соответствующих организаций. Выбор мест прохождения производственной практики по профилю специальности также осуществляется с учетом перспектив возможного трудоустройства. Для инвалидов и обучающихся с ограниченными возможностями здоровья с нарушением зрения; с нарушением опорно-двигательного аппарата; с нарушением слуха; с соматическими нарушениями форма проведения практики устанавливается филиалом ФГБОУ ВО СГУ в г. Анапе Краснодарского края с учетом особенностей психофизического развития, индивидуальных возможностей и состояния здоровья. При определении мест прохождения производственной практики обучающимся инвалидом филиал учитывает рекомендации, данные по результатам медико-социальной экспертизы, содержащиеся в индивидуальной программе реабилитации инвалида, относительно рекомендованных условий и видов труда. На основании ст. 92 ТК РФ для студентов, являющихся инвалидами I или II группы, в период прохождения производственной практики устанавливается сокращенная продолжительность рабочего времени – не более 35 часов в неделю.

4. УСЛОВИЯ ОРГАНИЗАЦИИ И ПРОВЕДЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ (ПО ПРОФИЛЮ СПЕЦИАЛЬНОСТИ)

4.1. Требования к документации, необходимой для проведения практики:

- положение по практике обучающихся, осваивающих основные образовательные программы (программы подготовки специалистов среднего звена) среднего профессионального образования УЭТК СГУ;
 - рабочая программа производственной практики (по профилю специальности);
 - договор с организацией на организацию и проведение практики;
 - приказ о назначении руководителя практики от образовательного учреждения;
 - приказ о распределении студентов по местам практики;
 - график проведения практики;
- график консультаций и контроля за выполнением студентами программы производственной практики.

4.2. Требования к материально-техническому обеспечению практики

Наименование дисциплины (модуля), практик в соответствии с учебным планом	Наименование учебных кабинетов, лабораторий, мастерских и других помещений для реализации образовательно й программы	Оснащенность учебных кабинетов, лабораторий, мастерских и других помещений для реализации образовательной программы
ПП.04.Практика производственна я (по профилю специальности)	Производственные помещения предприятий по договорам об условиях прохождения практики студентов: ООО «Эллада»; ООО «Гольфстрим»; ОАО Санаторий «Родник» и др.	Предприятия обладают всеми необходимыми методическими и техническими средствами обучения, необходимыми для успешного освоения программы практики и приобретения профессиональных компетенций студентов. Специализированная мебель, стойка регистрации «Reception», номерной фонд, отдел бронирования, служба приема и размещения, телефон, факс, персональный компьютер, пакет программного обеспечения профессионального назначения, принтер, копировальный аппарат, доступ к сети Интернет, кассовый аппарат, счетчик купюр, детектор купюр, набор канцелярских принадлежностей, специализированная документация по направлению деятельности.
	Помещения для самостоятельной работы: библиотека, читальный зал с выходом в сеть Интернет: (читальный зал ауд., ауд. 210)	Ауд. 210: столы, стулья на 30 человек. Компьютерная техника с подключением к информационно-телекоммуникационной сети «Интернет». Комплект программного лицензионного обеспечения: OS Microsoft Windows, Microsoft Office. Читальный зал (ауд. 102): столы, стулья на 30 человек. Компьютерная техника с подключением к информационнотелекоммуникационной сети «Интернет». Комплект программного лицензионного обеспечения: OS Microsoft Windows, Microsoft Office.

При реализации программы производственной практики (по профилю специальности) может быть использовано программное обеспечение Big Blue Button (BBB), Moodle, Ядиск, Zoom, ЭИОС:StudentsOnline.ru.

4.3. Перечень учебных изданий, Интернет-ресурсов, дополнительной литературы

Основная литература

- 1. Организация продаж гостиничного продукта : учебное пособие для СПО / Л. В. Семенова, В. С. Корнеевец, И. И. Драгилева, В. О. Корионова. Саратов : Профобразование, Ай Пи Эр Медиа, 2019. 86 с. ISBN 978-5-4486-0600-7, 978-5-4488-0233-1. Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/44183.html (дата обращения: 30.08.2022). Режим доступа: для авторизир. Пользователей
- 2. Панова, А. К. Планирование и эффективная организация продаж : практическое пособие / А. К. Панова. 4-е изд. Москва : Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2021. 190 с. ISBN 978-5-394-04209-6. Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/102276.html (дата обращения: 30.08.2022). Режим доступа: для авторизир. Пользователей
- 3. Дурович, А. П. Маркетинг туризма : учебное пособие / А. П. Дурович. Минск : Республиканский институт профессионального образования (РИПО), 2020. 248 с. ISBN 978-985-503-989-2. Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/94315.html (дата обращения: 30.08.2022). Режим доступа: для авторизир. Пользователей
- 4. Муртузалиева, Т. В. Маркетинг услуг гостеприимства и туризма : учебнопрактическое пособие для бакалавров / Т. В. Муртузалиева, Т. П. Розанова, Э. В. Тарасенко. Москва : Дашков и К, 2019. 166 с. ISBN 978-5-394-02710-9. Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/85699.html (дата обращения: 30.08.2022). Режим доступа: для авторизир. пользователей

Дополнительная литература

- 1. Сухов, В. Д. Маркетинг : учебник / В. Д. Сухов, А. А. Киселев, А. И. Сазонов. Москва : Ай Пи Ар Медиа, 2022. 353 с. ISBN 978-5-4497-1589-0. Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/119289.html (дата обращения: 30.08.2022). Режим доступа: для авторизир. пользователей
- 2. Семенова, Л. В. Маркетинг гостиничного предприятия : учебное пособие для бакалавров / Л. В. Семенова, В. С. Корнеевец, И. И. Драгилева. 3-е изд. Москва : Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2021. 204 с. ISBN 978-5-394-04356-7. Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/102273.html (дата обращения: 30.08.2022). Режим доступа: для авторизир. пользователей
- 3. Чилингир, Е. Ю. Реклама и связи с общественностью: введение в профессию : учебное пособие / Е. Ю. Чилингир. Москва : Ай Пи Ар Медиа, 2020. 240 с. ISBN

978-5-4497-0579-2. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/95336.html (дата обращения: 30.08.2022). — Режим доступа: для авторизир. пользователей. - DOI: https://doi.org/10.23682/95336

4. Методические рекомендации для подготовки к практическим занятиям и организации самостоятельной работы обучающихся по специальности 43.02.11 «Гостиничный сервис» по дисциплине «Организация продаж гостиничного продукта» / Сост. Мелконян Н.Р. Анапа, 2020. — 22 с.

4.4. Требования к руководителям практики

Требования к квалификации педагогических кадров, осуществляющих руководство практикой: должны иметь высшее профессиональное образование, соответствующее профилю преподаваемого модуля и опыт деятельности в организациях соответствующей профессиональной сферы.

Руководитель практики от образовательного учреждения:

- устанавливает связь с руководителями практики от организации;
- разрабатывает тематику индивидуальных заданий для студентов;
- проводит консультации со студентами перед направлением их на практику с разъяснением целей, задач и содержания практики;
- принимает участие в распределении студентов по рабочим местам или перемещении их по видам работ;
 - осуществляет контроль правильного распределения студентов в период практики;
 - формирует группы в случае применения групповых форм проведения практики;
 - проводит индивидуальные и групповые консультации в ходе практики;
 - проверяет ход прохождения практики студентами, выезжая на базы практики;
- оказывает методическую помощь студентам при выполнении ими индивидуальных заданий и сборе материалов к выпускной квалификационной работе;
- контролирует условия проведения практики организациями, в том числе требования охраны труда, безопасности жизнедеятельности и пожарной безопасности в соответствии с правилами и нормами, в том числе отраслевыми;
- совместно с организациями, участвующими в организации и проведении практики, организовывает процедуру оценки общих и профессиональных компетенций студента, освоенных им в ходе прохождения практики;
- совместно с организациями, участвующими в организации практики организует зачет по практике и экзамен по профессиональному модулю.

Требования к руководителям практики от организации: наличие высшего профессионального образования и практического опыта по профилю специальности, умение оказывать квалифицированную помощь учащимся и давать профессиональные наставления.

Руководитель практики от организации:

- участвует в организации и проведении зачета по практике и экзамена по профессиональному модулю;
- участвует в организации и оценке результатов освоения общих и профессиональных компетенций, полученных в период прохождения практики;

- участвует в формировании оценочного материала для оценки общих и профессиональных компетенций, освоенных студентами с период прохождения практики;
- обеспечивает безопасные условия прохождения практики студентами, отвечающие санитарным правилам и требованиям охраны труда;
- проводит инструктаж студентов по ознакомлению с требованиями охраны труда, безопасности жизнедеятельности и пожарной безопасности в организации.

4.5. Требования к соблюдению техники безопасности и пожарной безопасности

База производственной практики должна соответствовать следующим требованиям к соблюдению техники безопасности и пожарной безопасности:

- обеспечение безопасных условий прохождения практики обучающимися, отвечающих санитарным правилам и требованиям охраны труда;
- проведение инструктажей обучающихся по ознакомлению с требованиями охраны труда, техники безопасности, пожарной безопасности, а также правилами внутреннего трудового распорядка.

Студенты в период прохождения практики обязаны:

- соблюдать действующие в организациях правила внутреннего трудового распорядка;
 - строго соблюдать требования охраны труда и пожарной безопасности.

5. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ (ПО ПРОФИЛЮ СПЕЦИАЛЬНОСТИ)

По результатам практики руководителями практики от организации и от образовательной организации формируется аттестационный лист, содержащий сведения об уровне освоения обучающимся профессиональных компетенций, а также характеристика на обучающегося по освоению профессиональных компетенций в период прохождения практики.

В период прохождения практики обучающимися ведется дневник практики. По результатам практики обучающимся составляется отчет, который утверждается организацией.

Дневник по производственной практике (по профилю специальности) отражает ежедневный объем выполненных работ, свидетельствующих о закреплении знаний, умений, приобретении практического опыта, формировании общих и профессиональных компетенций, освоении профессионального модуля.

Дневник о выполнении работ по производственной практике (по профилю специальности) включает в себя следующие разделы:

- титульный лист;
- тематический план производственной практики (по профилю специальности);
- краткое описание выполненных работ.

Отчет по результатам производственной практики (по профилю специальности) содержит описание видов выполняемых работ по производственной практике (по профилю специальности) и включает главы и параграфы в соответствии с логической структурой изложения выполненных заданий по разделам тематического плана.

В качестве приложения к дневнику практики обучающийся оформляет графические, аудио-, фото-, видео-, материалы, наглядные образцы изделий, подтверждающие практический опыт, полученный на практике.

Приложения могут состоять из дополнительных справочных материалов, имеющих вспомогательное значение, например: копий документов, выдержек из отчетных материалов, статистических данных, схем, таблиц, диаграмм, программ, положений и т.п.

Текст отчета должен быть подготовлен с использованием компьютера в Word, распечатан на одной стороне белой бумаги формата А 4 (210х297 мм). Цвет шрифта – черный, межстрочный интервал – полуторный, гарнитура – Times New Roman, размер шрифта – 14 кегль.

Руководитель практики от образовательного учреждения проверяет дневник и отчет на соответствие программе производственной практики (по профилю специальности), наличию документов, отражающих деятельность организации. Студент в последний день практики защищает отчет по производственной практике (по профилю специальности). В процессе защиты студент должен кратко охарактеризовать организацию, являющуюся базой практики, изложить основные выводы о деятельности организации, ответить на вопросы руководителя практики.

К защите отчета допускаются обучающиеся, полностью выполнившие программу практики, представившие индивидуальные отчеты по практике и получившие положительный аттестационный лист и характеристику. Защита отчета по практике сопровождается презентацией.

Если руководитель практики не допускает студента к аттестации по итогам практики, то отчет возвращается студенту на доработку с четкими и ясными замечаниями, изложенными на полях отчета. После доработки отчет необходимо представить руководителю на повторную проверку.

Обучающиеся, имеющие академическую задолженность, вправе пройти промежуточную аттестацию по производственной практике (по профилю специальности) не более двух раз, второй раз комиссионно.

Обучающиеся не прошедшие практику или получившие оценку «неудовлетворительно», не допускаются к прохождению государственной итоговой аттестации.

По результатам защиты выставляется дифференцированный зачет по производственной практике (по профилю специальности).

Критерии оценки отчета

по производственной практике (по профилю специальности)

Основными требованиями, предъявляемыми к отчету по производственной практике (по профилю специальности), являются:

- ▶ Выполнение программы производственной практики (по профилю специальности), соответствие разделов отчета разделам программы.
- > Самостоятельность студента при подготовке отчета.
- > Соответствие заголовков разделов их содержанию.
- Наличие выводов и предложений по разделам.
- Наличие практических рекомендаций для предприятия, на котором студент проходил производственную практику (по профилю специальности).
- Соблюдение требований к оформлению отчета по производственной практике (по профилю специальности).
- > Полные и четкие ответы на вопросы при защите отчета.

Результаты	Формы и методы контроля
(освоенные профессиональные компетенции)	и оценки
ПК 4.1. Выявлять спрос на гостиничные услуги.	Экспертное наблюдение и
ПК 4.2. Формировать спрос и стимулировать сбыт.	оценка выполнения
	практических работ на
ПК 4.3. Оценивать конкурентоспособность оказываемых	производственной практике
гостиничных услуг.	Дифференцированный
ПК 4.4. Принимать участие в разработке комплекса	зачет по производственной
маркетинга.	практике

Формы и методы контроля и оценки результатов производственной практики (по профилю специальности) должны позволять проверять у обучающихся не только сформированность профессиональных компетенций, но и развитие общих компетенций и обеспечивающих их умений.

Результаты (освоенные общие компетенции)	Формы и методы контроля и оценки	
	результатов обучения	
ОК 1. Понимать сущность и социальную	Защита отчета по производственной	
значимость своей будущей профессии,	практике, характеристика-отзыв от	
проявлять к ней устойчивый интерес.	руководителя организации	
ОК 2. Организовывать собственную	Наблюдение и оценка в процессе	
деятельность, выбирать типовые методы и	производственной практики,	
способы выполнения профессиональных	характеристика-отзыв от руководителя	
задач, оценивать их эффективность и качество.	организации	
ОК 3. Принимать решения в стандартных и	Наблюдение и оценка за решение	
нестандартных ситуациях и нести за них	нестандартных ситуаций на	
ответственность.	производственной практике,	

	характеристика-отзыв от руководителя
	организации
ОК 4. Осуществлять поиск и использование	Защита отчета по производственной
информации, необходимой для эффективного	практике, характеристика-отзыв от
выполнения профессиональных задач,	руководителя организации
профессионального и личностного развития.	
ОК 5. Использовать информационно-	Наблюдение за навыками работы в
коммуникационные технологии в	глобальных, корпоративных и
профессиональной деятельности.	локальных информационных сетях,
	характеристика-отзыв от руководителя
	организации
ОК 6. Работать в коллективе и в команде,	Наблюдение за ролью обучающихся на
эффективно общаться с коллегами,	производственной практике,
руководством, потребителями.	характеристика-отзыв от руководителя
	организации
ОК 7. Брать на себя ответственность за работу	Наблюдение и оценка в процессе
членов команды (подчиненных), за результат	производственной практики,
выполнения заданий.	характеристика-отзыв от руководителя
	организации
ОК 8. Самостоятельно определять задачи	Защита отчета по производственной
профессионального и личностного развития,	практике, характеристика-отзыв от
заниматься самообразованием, осознанно	руководителя организации
планировать повышение квалификации.	_
ОК 9. Ориентироваться в условиях частой	Наблюдение и оценка в процессе
смены технологий в профессиональной	производственной практики,
деятельности.	характеристика-отзыв от руководителя
	организации

ЛИСТ РЕГИСТРАЦИИ ИЗМЕНЕНИЙ РПП

Рабочая программа актуализирована на 2022/2023 учебный год, протокол № 1 на заседании цикловой методической комиссии дисциплин гуманитарного профиля, социально-культурного сервиса и туризма от «31» августа 2022 года.

4.2. Требования к минимальному материально-техническому обеспечению

Реализация учебной дисциплины требует наличия учебного кабинета.

Оборудование учебного кабинета: комплект специализированной мебели, информационные стенды, мультимедийное оборудование, комплект учебнометодического обеспечения.

При организации занятий, текущей и промежуточной аттестации с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий используются различные электронные образовательные ресурсы и онлайн сервисы, в том числе: информационно образовательная среда на официальном сайте, Skype, Zoom, BigBlueButton, WhatsApp.

4.3. Перечень рекомендуемых учебных изданий, Интернет-ресурсов, дополнительной литературы Основная литература

- 1. Организация продаж гостиничного продукта : учебное пособие для СПО / Л. В. Семенова, В. С. Корнеевец, И. И. Драгилева, В. О. Корионова. Саратов : Профобразование, Ай Пи Эр Медиа, 2019. 86 с. ISBN 978-5-4486-0600-7, 978-5-4488-0233-1. Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/44183.html (дата обращения: 30.08.2022). Режим доступа: для авторизир. Пользователей
- 2. Панова, А. К. Планирование и эффективная организация продаж : практическое пособие / А. К. Панова. 4-е изд. Москва : Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2021. 190 с. ISBN 978-5-394-04209-6. Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/102276.html (дата обращения: 30.08.2022). Режим доступа: для авторизир. Пользователей
- 3. Дурович, А. П. Маркетинг туризма: учебное пособие / А. П. Дурович. Минск: Республиканский институт профессионального образования (РИПО), 2020. 248 с. ISBN 978-985-503-989-2. Текст: электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART: [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/94315.html (дата обращения: 30.08.2022). Режим доступа: для авторизир. Пользователей
- 4. Муртузалиева, Т. В. Маркетинг услуг гостеприимства и туризма : учебнопрактическое пособие для бакалавров / Т. В. Муртузалиева, Т. П. Розанова, Э. В. Тарасенко. Москва : Дашков и К, 2019. 166 с. ISBN 978-5-394-02710-9. Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/85699.html (дата обращения: 30.08.2022). Режим доступа: для авторизир. пользователей

Дополнительная литература

- 1. Сухов, В. Д. Маркетинг: учебник / В. Д. Сухов, А. А. Киселев, А. И. Сазонов. Москва : Ай Пи Ар Медиа, 2022. — 353 с. — ISBN 978-5-4497-1589-0. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/119289.html (дата обращения: 30.08.2022). — Режим доступа: для авторизир. пользователей
- 2. Семенова, Л. В. Маркетинг гостиничного предприятия : учебное пособие для бакалавров / Л. В. Семенова, В. С. Корнеевец, И. И. Драгилева. — 3-е изд. — Москва : Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2021. — 204 с. — ISBN 978-5-394-04356-7. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/102273.html (дата обращения: 30.08.2022). — Режим доступа: для авторизир. пользователей
- 3. Чилингир, Е. Ю. Реклама и связи с общественностью: введение в профессию: учебное пособие / Е. Ю. Чилингир. — Москва : Ай Пи Ар Медиа, 2020. — 240 с. — ISBN 978-5-4497-0579-2. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/95336.html (дата обращения: пользователей. 30.08.2022). Режим доступа: для авторизир. https://doi.org/10.23682/95336
- 4. Методические рекомендации для подготовки к практическим занятиям и организации самостоятельной работы обучающихся по специальности 43.02.11 «Гостиничный сервис» по дисциплине «Организация продаж гостиничного продукта» / Сост. Мелконян Н.Р. Анапа, 2020. — 22 с.

Председатель цикловой методической комиссии

18